

AByster Consulting ®

Ingénieur Technico Commercial : ITC01 - Logiciels Informatiques

Description

Afin de poursuivre son développement en Afrique, la filiale AByster Consulting recherche des ingénieurs commerciaux motivés.

Profil

- Bac + 2-4 Ecole de Commerce/ Marketing
- Compétences clefs en Techniques commerciales/Vente/Marketing / Communication digitale
- Stage de fin en fin d'études ou expérimenté
- Expérience dans le domaine de la vente et ou avant vente
- Connaissance générale du Marché de l'édition des logiciel , du WEB et de l'industrie informatique
- Capacité à faire des présentations Technico commerciales devant un panel de décideurs.
- Forte capacité d'apprentissage et à progresser
- Bonne connaissances en Communication digitale
- communiquer aisément à l'oral et à l'écrit en Français et en Anglais
- Capacité à travailler sous pression et à produire des résultats de qualité dans les délais.
- Capacité à travailler à Distance et sur des projets internationaux
- Capacité à interagir avec des techniciens du Logiciel
- Sens du relationnel et de la négociation
- Reporting
- Disponible et Mobile

Missions

- Développer des offres commerciales dans le domaine des TIC
- Animation équipes de vente
- Prospection commerciale et Négociation
- Assurer des présentations technico commerciales et Workshop démonstratif chez les clients
- Business Development
- Gestion du portefeuille et de la relation clientèle .

Localisation et durée

Localisation :Yaoundé Durée : Projets de 01 à 06 mois; CDI si stage concluant.

Candidater

Envoyer CV à contact@abyster.com avec en objet du mail la référence de l'offre ITC01.